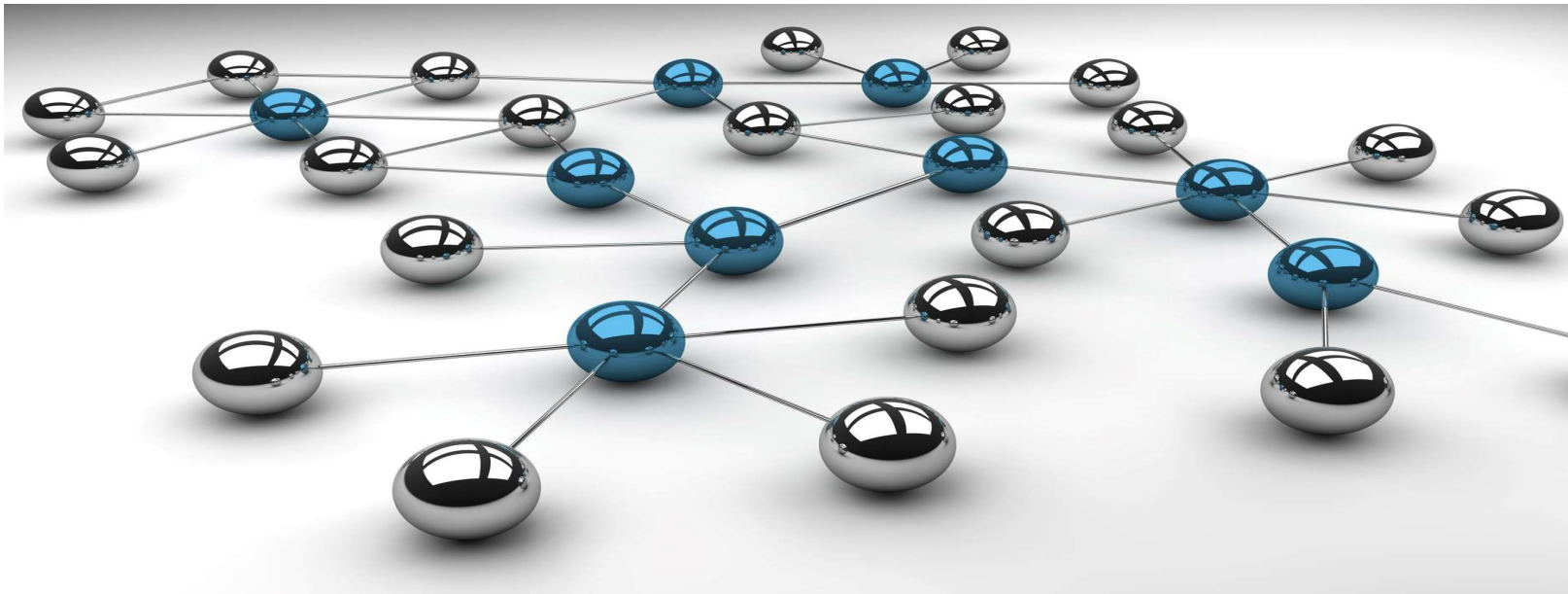


Project Broker für die Interessensgemeinschaft der deutschen Franchisewirtschaft



Unsere Kompetenz

- 10 Jahre Vertriebserfahrung als Dienstleister für die Franchise-Systeme im Bereich Payment bei über 100 Franchisesystemen.
- Seit 2012 Repräsentant der Interessensvertretung der deutschen Franchisewirtschaft in Kooperation mit der Business Community.
- Vermittlung von über 150 Projekten als Project- Broker für unsere angeschlossenen Partner/Experten aus der Wirtschaft.
- Nachhaltige Etablierung vieler Wirtschaftssysteme durch unser Projektmanagement bei Franchisesystemen, ganz gleich ob als Lieferant bzw. Dienstleister.

Strategie

- Neutralität und Unabhängigkeit gegenüber Franchisesystemen und damit Vertrauen und perfekten Zugang
- Ihre Bedarfsanalyse für das jeweilige Franchisesystem bietet die Basis, Themenfelder ohne vertriebliche Intension den Franchisezentralen vorzustellen und Ihnen die entsprechende Kontakte zielgerecht aufzubereiten.
- Wir sind Ihr externer Key Account, bereiten Projekte vor und begleiten Sie dabei nachhaltig für optimale Erfolge.
- Als Project-Coach sind wir auch Ihr strategischer Projektbegleiter.

Ihre Voraussetzungen

- Sie verfügen über ein gutes Preis- Leistungsverhältnis und sind bundesweit tätig.
- Sie sind beratungskompetent und sehen in dem von uns betreuten Markt einen Key Account.
- Sie arbeiten innovativ und nachhaltig und verfügen über eine hervorragende Marktpräsenz in Ihrem Fachbereich.
- Sie verfügen über ein ausgeprägtes Verständnis für Projekte und haben die wirtschaftliche Stabilität, diese Art von Vertrieb zu leben.

→ Dann sind wir gern Ihr Sprachrohr und Umsatzgarant
in dem Franchisemarkt.

Kooperation

- Die Kooperationsvereinbarung wird in der Regel für mindestens 36 Monate vereinbart, um die Nachhaltigkeit des Projektgeschäfts zu gewährleisten.
- Nach der Vereinbarung erfolgt ein Tagesworkshop, um uns mit allen Informationen zu versorgen, die wir für unser professionelles Konzept von Ihnen benötigen. Weitere Themen sind Kommunikation, Nutzenargumentation ect.
- Um neutral und unabhängig zu bleiben, erheben wir lediglich eine überschaubare Monatspauschale, zzgl. einer einmaligen Setup- Gebühr für den Tages-Workshop.

Profitieren Sie auch vom Cross-Selling mit anderen Experten.

Kontakt

Bei Interesse an weiteren Informationen über eine mögliche Zusammenarbeit freuen wir uns über eine Kontaktaufnahme

- per Email unter info@eps-muenchen.com,
- über einen Anruf unter +49 (0) 171 333 66 41
- oder über einen Terminvorschlag für ein erstes Kennenlernen per Telco oder persönlich im kleinen oder größeren Kreis.

Für Ihr Interesse bedankt sich Ihr Ansprechpartner

Michael Romeiser



EPS- Ihr Partner für Erfolgreiche **Projekt Strategie**

**Wir bringen zusammen, was
zusammengehört:**

**Innovative Experten aus der
Wirtschaft mit dem am
stärksten wachsenden Markt
in Deutschland:**

Franchise.

